

10. Бала асырап алу, соның ішінде шетел азаматтарының бала асырап алу туралы мәліметтер №1-У нысанды статистикалық есепті және оны құру бойынша Нұсқаулықты бекіту туралы Қазақстан Республикасы Бас прокуратурасының 2006 жылғы 28 желтоқсандағы №79 Қаулысы.

11. Қазақстан Республикасы Балаларын қорғау және баланы шетелдік асырап алуға қатысты ынтымақтастық туралы Конвенциядан туындайтын міндеттемелерді орындауды қамтамасыз ету жөніндегі шаралар туралы Қазақстан Республикасы Үкіметінің 2010 жылғы 21 қыркүйектегі №966 Қаулысы.

12. Қазақстан Республикасы Сыртқы істер министрінің «Қазақстан Республикасының азаматтары болып табылатын ұл (қыз) балаларды асырауға тілек білдірген шетелдік азаматтарды есепке алу жөніндегі есепті бекіту туралы» 1999 жылғы 17 маусымдағы №655 және «Шетелдіктердің асырап алуына берген Қазақстан Республикасы азаматтары болып табылатын ұл (қыз) балаларды есепке алу туралы нұсқаулықты бекіту туралы» 2003 жылғы 11 сәуірдегі №08-1/31 бұйрығына өзгерістер мен толықтырулар енгізу туралы Қазақстан Республикасы Сыртқы істер министрлігінің 2005 жылғы 30 қарашадағы №08-1/363 Бұйрығы.

13. «Балаларды қорғау туралы» 1989 жылы 20 қарашада БҰҰ-да жарияланған Конвенция

14. «Балаларды қорғау және шетелдік бала асырап алу қатынасындағы ынтымақтастық туралы» 1993 жылы 25 шілдеде қабылданған Конвенция

In given article there were studied basics and lawful investigations of adoption of Kazakhstan Republic children by foreign citizens, also were presented effective ways of decrease number of orphans.

В данной статье изучены основы, правовые следствия усыновления иностранцами детей РК, также представлены эффективные пути уменьшения числа детей сирот.

Ж.Д. Абдигазимов

СТРАХОВАНИЕ (ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ) ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ И ИНВЕСТИЦИЙ АО "ЭКСПОРТНО-КРЕДИТНАЯ СТРАХОВАЯ КОРПОРАЦИЯ "КАЗЭКСПОРТГАРАНТ"

Достижение реальных устойчивых и возрастающих темпов экономического роста невозможно без определения основных тенденций развития денежно-кредитной и финансовой сферы, где значительное место отводится и страховому делу.

Создавая необходимые финансовые резервы для макроэкономической стабилизации, страхование способствует восстановлению и развитию производительных сил при техногенных и экологических событиях, сокращает непредвиденные расходы государства, снижает действие инфляционного фактора, оптимизирует соотношение спроса и предложения товаров и услуг.

Процесс становления страхового рынка в Казахстане связан с глубокими социально-экономическими реформами. Создание сети страховых компаний явилось необходимым условием формирования новой экономической, социальной, информационно-аналитической сферы, подверженной различным видам рисков. С развитием рыночного хозяйства социально-экономическая защита членов общества, в том числе и страховая защита, приобретает особую значимость.

Разнообразие предоставляемых страховых услуг различными страховыми компаниями влияет на взаимоотношение субъектов хозяйствования и населения между собой и государством, что обуславливает потребность в регулировании возникающих финансовых отношений.

В складывающейся практике управления страхованием еще слабо учитывает международный опыт защиты населения, субъектов хозяйствования, собственников. Неопределенность и неустойчивость, появляющиеся в обществе, постоянные изменения в экономике порождают риск как неотъемлемую черту жизнедеятельности в предпринимательстве, особенно в страховании. Риски можно значительно уменьшить квалифицированной работой в области управления, используя страхование.

Устойчивый и надежный страховой рынок является одним из основных стабилизаторов экономической ситуации в стране. Одним из главных и наиболее актуальных направлений развития страхования как необходимого элемента стабильной и прогрессивной экономической ситуации в стране является становление и развитие страхового рынка как целостной системы экономики Республики Казахстан. Поэтому важное значение приобретает наличие проблем, имеющих в страховом секторе, а также пути их решения, методом реализации основных направлений и механизмов развития страхового рынка.

Различные аспекты организации страхового дела и развития казахстанского страхового рынка, в том числе страхования внешнеэкономической деятельности, ранее исследовались учеными. Вместе с тем в научных исследованиях и экономической литературе на тему о страховании внешнеэкономической деятельности имеется ряд пробелов. Например, остаются дискуссионными

или нерешенными вопросы о форме введения обязательного страхования экспортных кредитов и инвестиций, снижение рисков неплатежей контрагентов экспортеров и т.д.

Приведенные в данной статье исследования призваны решить основную задачу: определить место страхования экспортных кредитов и инвестиций в защите внешнеэкономических интересов страны.

Реализация государственной политики в сфере страхования, включая обеспечение государственного контроля за положением дел на страховом рынке Казахстана, осуществляется уполномоченным органом по регулированию и надзору финансовых рынков и финансовых организаций в соответствии с законодательством Республики Казахстан [1][2].

Развитие экономики Казахстана, наращивание темпов развития добывающей отрасли и в целом активизация экспансии казахстанских экспортеров и инвесторов в последние годы явилось следствием планомерной реализации Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан, направленной на отход от сырьевой направленности государства и развитие экспортоориентированных производств в несырьевом секторе экономики.

С целью оказания государственной поддержки экспансии казахстанского капитала, товаров и услуг на внешние рынки, а также дальнейшего развития и полной реализации данной стратегии было создано на базе АО «Государственная страховая Корпорация по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» АО «Экспортно-кредитная страховая корпорация «КазЭкспортГарант» (далее – Корпорация) [4].

Корпорация является одним из основных инструментов государственной финансовой поддержки экспортеров и инвесторов за рубежом и выполняет функции экспортного кредитного агентства Казахстана. При этом основной целью Корпорации является стимулирование экспорта несырьевых товаров, услуг и прямых инвестиций за рубеж путем страхования коммерческих и политических рисков.

Вместе с тем страхование экспортных кредитов - вид страхования, охватывающий кредитные риски при экспорте товаров и услуг. Обычно объем страхового покрытия составляет 80-90% возможных потерь страхователя.

Основная цель данной организации определила круг основных задач, которые она должна решать. К ним относятся: страхование экспорта несырьевых товаров и услуг, страхование прямых инвестиций за рубеж и оказание консультационных услуг по вопросам страхования внешнеэкономической деятельности. Согласно принятым правилам страхования, Корпорация к политическим рискам относит: экспроприацию, национализацию, конфискацию; ограничение или запрет конвертации валют, перевода платежей; войны, гражданские волнения, массовые беспорядки; одностороннее расторжение или неисполнение контракта госорганом иностранного государства; действие госоргана иностранного государства, ограничивающее или запрещающее поставку. К коммерческим рискам относит: банкротство покупателя и неисполнение покупателем контрактных обязательств [5].

Корпорацией активно развивается международное сотрудничество: подписаны соглашения о сотрудничестве с крупнейшими зарубежными экспортными кредитными агентствами, она является членом Пражского клуба Бернского союза, Credit Alliance, Ассоциации Финансовых Институтов Развития Азии и Океании, а также партнер 22 зарубежных экспортно-кредитных агентств и 11 банков второго уровня Республики Казахстан.

С января 2005 года Корпорация оперирует на казахстанском страховом рынке в качестве перестраховочной компании, осуществляя перестраховочные операции как на пропорциональной, так и на непропорциональной основе.

Опыт работы аналогичных институтов стран Западной и Восточной Европы, изученный в процессе становления Корпорации, позволил оперативно разработать страховые продукты, предлагаемые потребителем данных услуг. Клиентами Корпорации могут быть экспортеры несырьевых товаров (услуг, работ), коммерческие банки, лизинговые, факторинговые, инвестиционные компании, различные фонды и т.д. Экспорт товаров привлекателен для компаний, в первую очередь, возможностью реализацией дополнительных объемов продукции и получением большей прибыли, чем на местном рынке. А иногда бывает, что некоторые товары востребованы только зарубежными покупателями. С целью выхода на внешние рынки экспортеры ищут контакт с иностранными компаниями. При работе с новыми партнерами экспортеры зачастую сталкиваются с проблемой нехватки информации о кредитной репутации своего потенциального покупателя. В ситуации, когда экспортер, даже получив кредитный отчет о своем зарубежном покупателе, все же сочтет рискованным работать с ним на прямую, у него есть возможность не отказываться от торговой сделки, а попробовать оговорить авансовый платеж, получение гарантии либо застраховать свои кредитные риски в страховой организации. Используемые схемы страхования в Корпорации

позволяют иностранным покупателям казахстанского экспорта заимствовать в казахстанских банках финансовые средства, необходимые для покупки казахстанских товаров.

Основными страховыми продуктами Корпорации при экспорте являются:

- 1) страхование предотгрузочных рисков;
- 2) страхование кредита покупателю с участием банка покупателя;
- 3) страхование кредита поставщика;
- 4) страхование документарного аккредитива;
- 5) страхование тендерных гарантий;
- 6) страхование банковских гарантий;
- 7) страхование кредита покупателю;
- 8) страхование факторинговых операций;
- 9) страхование инвестиций;
- 10) страхование гарантий возврата авансового платежа;
- 11) страхование лизинга.

Каждый продукт имеют свою отличительную черту и, соответственно, схему реализации. К тому же основной отличительной чертой страхования экспортных контрактов является обязательное наличие отсрочки платежа со стороны покупателя, т.е. иностранной компании. Данное обстоятельство предполагает наличие определенной степени риска в экспортном контракте для отечественного экспортера, поскольку отсрочка платежа и ее срок определяются условиями контракта. Корпорация при страховании экспортных кредитов основную долю рисков по невыполнению финансовых обязательств со стороны импортера берет на себя, что повышает возможность экспортера получить кредит для финансирования экспортного контракта.

В случае неисполнения обязательств покупателем (нерезидентом Казахстана), экспортер получает возможность с помощью договора страхования, заключенного с Корпорацией, получить долю страхового покрытия по политическим рискам – до 90%, а по коммерческим – до 80%.

Следующей отличительной чертой страхования в Корпорации является страхование инвестиций, осуществленных в любые сектора экономики зарубежных стран, и страхование операций, осуществленных экспортерами в любые страны мира.

В настоящее время Корпорация осуществляет функции экспортного кредитного агентства Республики Казахстан. Корпорация имеет лицензии уполномоченного органа на страхование по классам «страхование гарантий и поручительств», «страхование от прочих финансовых убытков» и на перестраховочную деятельность.

Политические риски имеют различную этиологию и, соответственно, классифицируются по-разному. Корпорация страхует (гарантирует), что в случае экспроприации, национализации, конфискации, ограничении или запрете конвертации валют, перевода платежей, войны, гражданских волнений, массовых беспорядков, одностороннего расторжения или неисполнение контракта госорганом иностранного государства, действий госоргана иностранного государства, ограничивающих или запрещающих поставку, экспортер или инвестор получит компенсацию в размере до 90% от понесенных убытков в случае наличия страхового полиса.

Механизм процедуры страхования следующий: после получения заявления от клиента, оно рассматривается Департаментом андеррайтинга, который проводят анализ сделки, а именно запрашивает информацию о иностранном партнере клиента в стране пребывания через экспортно-импортные агентства или кредитный альянс. Это возможно на основании того, что Корпорация является членом Пражского клуба Бернского союза – ассоциацией экспортных кредитных агентств различных стран мира и входит в Кредитный альянс, открывающий доступ к базе данных по 45 млн. предприятий по всему миру.

При получении информации Корпорацией изучаются финансовое состояние партнера, кредитная история, репутация, доля на рынке и т.п., поскольку в случае предоставления страховой защиты источником риска будет являться иностранный партнер клиента. Департамент андеррайтинга осуществляет проверку приемлемости предлагаемого проекта для страхования Корпорацией, анализ оценки рисков и выносит заключение на рассмотрение Правления Корпорации. Правление Корпорации рассматривает заключение андеррайтера и выносит соответствующее решение. Условия страхования направляются заявителю и при его согласии заключается договор страхования.

1. Закон Республики Казахстан от 18 декабря 2000 года № 126-III «О страховой деятельности».

2. Закон Республики Казахстан от 4 июля 2003 года № 474-III «О государственном регулировании и надзоре финансового рынка и финансовых организаций».

3. Устав АО "Экспортно-кредитная страховая корпорация "КазЭкспортГарант", утвержденный единственным акционером АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына».

4. Юсупов М.Ш. «Роль и значение страхования экспортных кредитов и инвестиций в повышении конкурентоспособности казахстанских экспортеров и инвесторов».
5. Правила страхования инвестиций АО "Экспортно-кредитная страховая корпорация "КазЭкспортГарант", утвержденные Советом директоров АО "Экспортно-кредитная страховая корпорация "КазЭкспортГарант".
6. Худяков А.И.: Страхование Республики Казахстан: Учебник – Алматы: «Жеті Жарғы», 1997 г.
7. Шахов В.В. Страхование: учебник для вузов. – М.: «ЮНИТИ», 2003 г.
8. Годовые отчеты Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций за 2004-2007 годы.

Export credit insurance (ECI) protects an exporter of products and services against the risk of non-payment by a foreign buyer. In other words, ECI significantly reduces the payment risks associated with doing international business by giving the exporter conditional assurance that payment will be made if the foreign buyer is unable to pay. Simply put, exporters can protect their foreign receivables against a variety of risks that could result in non-payment by foreign buyers. ECI generally covers commercial risks, such as insolvency of the buyer, bankruptcy, or protracted defaults (slow payment), and certain political risks such as war, terrorism, riots, and revolution.

Экспорттық кредиттерді сақтандыру (ЭКС) өнім мен қызмет көрсетуді экспорттаушыны шетелдік сатып алушы тарапынан төлем жасамау тәуекелінен қорғайды. Басқаша айтқанда ЭКС егер жоғарыда аталған шетелдік сатып алушы төлеуге қабілетсіз болса, экспорттаушыға төлем жүзеге асырылатынына қосымша кепілдіктер беру арқылы халықаралық мәмілелерді жүргізуге себепші болатын төлем тәуекелін елеулі төмендетеді. Экспорттаушылар шетелдік сатып алушылар тарапынан төлем жасамау нәтижесінде туындауы мүмкін әртүрлі тәуекелдерден өзінің дебиторлық берешегін (яғни дебиторлардан оларға тиесілі төлемдер) қорғауы мүмкін. ЭКС коммерциялық тәуекелдердің, мәселен: сатып алушының төлем қабілетсіздігінен, банкроттық немесе міндеттемелерді ұзақ орындамау (баяу төлемдер), сондай-ақ соғыс, терроризм, көтеріліс сияқты белгілі бір саяси тәуекелдерден сақтандырады.

М.А. Акимбекова

ТРЕТЕЙСКИЙ СУД КАК ОДИН ИЗ МЕТОДОВ АЛЬТЕРНАТИВНОГО УРЕГУЛИРОВАНИЯ КОНФЛИКТОВ

В связи с развитием деятельности третейских судов, расширением возможности несудебного урегулирования экономических, трудовых, семейных и иных гражданско-правовых споров, в том числе путем достижения мировых соглашений в Казахстане заметно вырос интерес юристов к альтернативным способам разрешения споров.

Интерес к способам урегулирования разногласий вне рамок суда или в суде, но до начала судебного разбирательства, с помощью квалифицированных посредников увеличивается во многих странах мира и в последнее время значительно возрос в Республике Казахстан.

Концепция альтернативного разрешения коммерческих споров в современном понимании может быть определена как совокупность приемов и способов разрешения споров между участниками предпринимательской деятельности вне системы судов Республики Казахстан.

Рассмотрение споров в судах, государственных органах увеличивает финансовые, временные и организационные издержки участников гражданского оборота, создает дополнительные расходы для общества. При этом оно далеко не всегда приводит к урегулированию правового конфликта. Стороны продолжают ставить вопрос о пересмотре вынесенного решения, уклоняться от его исполнения, что влечет увеличение нагрузки на судебную систему и систему принудительного исполнения, рост бюджетных расходов на содержание органов судебной власти, органов принудительного исполнения. Внедрение альтернативных методов разрешения споров позволит в определенной мере преодолеть эти проблемы.

Альтернативные способы разрешения споров — целая система приемов, средств, методов, от сугубо конфиденциальных, в которых принимают участие только стороны (переговоры), до имеющих черты публичного разбирательства, заканчивающегося вынесением обязательного для сторон решения (арбитраж, третейский суд). Альтернативные способы разрешения споров — это форма частного урегулирования отношений между сторонами. Вместе с тем альтернативные способы разрешения споров должны служить целям правосудия, обеспечению процессуальных гарантий защиты прав и интересов сторон и повышению эффективности разрешения сложных правовых ситуаций в суде [1, с. 27].

Суть мирного разрешения спора заключается в том, что между сторонами отсутствует прямая конфронтация, в силу чего они готовы идти на компромисс. В этом случае стороны спора по взаимной договоренности обращаются к третьему нейтральному лицу, которое способствует нахождению взаимовыгодного для них варианта. В отличие от переговоров, которые проходят, как правило, без участия третьего лица и в силу этого не подпадают под понятие альтернативные способы разрешения споров, в каждом из вариантов мирного разрешения спора привлечение