

**Алдашев С.М.<sup>1</sup>, Нурахметова Г.Г.<sup>2</sup>, Жаншуакова Г.Н.<sup>3</sup>**

<sup>1</sup>к.ю.н., доцент, e-mail: Sarsengaly.Aldashev@kaznu.kz

<sup>2</sup>к.ю.н., доцент, e-mail: Gulmyra.Nurahmetova@kaznu.kz

<sup>3</sup>магистрант 2 года обучения, e-mail: zhan07\_g@hotmail.com

кафедра гражданского права и гражданского процесса, трудового права,  
Казахский национальный университет имени аль-Фараби, Казахстан, г. Алматы

## **ЗНАЧЕНИЕ СЛИЯНИЯ И ПРИСОЕДИНЕНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ**

В данной статье рассматривается значение термина «слияние и присоединение» в гражданском праве. Многие ресурсы и управляющие учитывают, что слияние и присоединение повысят эффективность рынка путем захвата процесса взаимодействия между предприятиями. Настоящая статья описывает новую концепцию равновесия, предназначенную для объяснения и прогнозирования поглощения в этой обстановке в разных секторах в Казахстане. Так же данная статья имеет показатели реорганизации наших отечественных предприятий с зарубежными, включая реорганизацию местных организаций, так как на данный момент реорганизация для многих бизнес-предприятий является проблематичной. На данный момент исследование в данной области показывают только положительные стороны для нашей страны. Но экспериментально можно сравнить что данный термин не только приносит выгоды для всех коммерческих юридических лиц, но и находится выгодным и для некоммерческих предприятий. В этой статье мы так же рассмотрим, что большие предприятия в Казахстане в разных отраслях, как нефтегазовая, горнодобывающая и финансовая, показывают большую заинтересованность в данном термине. Это говорит о том, что наша страна может поднять экономику благодаря таким реорганизациям.

**Ключевые слова:** слияние, присоединение, реорганизация, коммерческие юридические лица, зарубежные предприятия.

Aldashev S.M.<sup>1</sup>, Nurahmetova G.G.<sup>2</sup>, Zhanshuakova G.N.<sup>3</sup>

<sup>1</sup>candidate of jurisprudence, associate professor, e-mail: Sarsengaly.Aldashev@kaznu.kz

<sup>2</sup>candidate of jurisprudence, associate professor, e-mail: Gulmyra.Nurahmetova@kaznu.kz

<sup>3</sup>2nd year master student, e-mail: zhan07\_g@hotmail.com

department of civil law and civil procedure, labor law,  
Al-Farabi Kazakh National University, Kazakhstan, Almaty

### **The meaning of mergers and acquisitions in labor law**

This article examines a new term for the Kazakh companies called mergers and acquisitions. Many resources and managers say that mergers and acquisitions help to increase market efficiency by capturing the interaction between the firms. However, the seizures are also imposed on external factors (both positive and negative) on the other firms in different industries. This article describes a new concept of equilibrium, intended to explain and predict the absorption in this situation in the different sectors in Kazakhstan's entities. As this article has shown the reorganization of our domestic and foreign enterprise. At the time of the mergers and acquisitions, studies show only the positive aspects for our country. Nevertheless, the experiment can be compared this term that does not only bring the benefits to all commercial entities. In this paper, we also consider that large enterprises in Kazakhstan in various sectors, such as: oil and gas, mining and financial sectors that showing big interest to this concept. This shows that our country can lift the economy through such reorganizations.

**Key words:** mergers, acquisitions, reorganizations, commercial entities, foreign entities.

Алдашев С.М.<sup>1</sup>, Нурахметова Г.Г.<sup>2</sup>, Жаншуакова Г.Н.<sup>3</sup>

<sup>1</sup>з.ғ.к., доцент, e-mail: Sarsengaly.Aldashev@kaznu.kz

<sup>2</sup>з.ғ.к., доцент, e-mail: Gulmyra.Nurahmetova@kaznu.kz

<sup>3</sup>2-курс магистранты, e-mail: zhan07\_g@hotmail.com

азаматтық құқық және азаматтық процесс, еңбек құқығы кафедрасы,  
Әл-Фараби атындағы Қазақ ұлттық университеті, Қазақстан, Алматы қ.

### Қосылу және біріктірудің азаматтық құқықтағы мағынасы

Бұл мақалада қазақстандық заңды тұлғалар үшін қосылу және біріктіру деген жаңа ұғымды қарастырады. Көптеген ресурстар мен фирмалардың басқарушылары арасындағы өзара бір түсінік, ол іс-қимылды сақтау арқылы қоғамдағы заңды тұлғалардың тиімділігін арттыру деп есептеледі. Сондай-ақ әр түрлі салаларындағы басқа фирмалар (оң және теріс) сыртқы факторларға жүктейді. Бұл мақалада Қазақстанда түрлі секторларындағы жағдайдың сіңуін түсіндіруге және болжауға арналған тепе-теңдік жаңа тұжырымдамасын сипаттайды. Сондықтан да, қазіргі уақытта қосылу және бірігу ұғымы көптеген Қазақстандағы заңды тұлғалар үшін өте маңызды. Сондай-ақ біздің отандық және шетелдік кәсіпорын қайта ұйымдастыруындағы біздің отандық кәсіпорындарға оң септігі қарастырады. Бұл дегеніміз, шетелдік заңды тұлғалардың қазақстандық заңды тұлғаларға деген көзқарасын өзгерткені көрінеді. Қосылу және жұтылу терминін зерттеулер уақытында біздің елімізге тигізіп жатқан тек оң аспектілерін ғана аңғарамыз. Бұл мақалада сонымен қатар бұл терминге үлкен қызығушылық танытып отырған біраз салаларды қарастырады, олар: мұнай және газ, тау-кен және қаржы секторлары. Бұл біздің елімізде осындай қайта ұйымдастыру арқылы экономиканы көтеруге болады деп біраз болжам жасалынған.

**Түйін сөздер:** қосылу, жұтылу, қайта ұйымдастыру, коммерциялық заңды тұлға, шет елдік заңды тұлға.

Слияния и присоединение являются одними из наиболее эффективных способов ускорить реализацию плана. Компании во всех отраслях промышленности росли очень быстро, отчасти из-за агрессивной стратегии слияния и присоединения. Влияние технологий и Интернета лишь еще больше увеличили темп и размер сделок. Покупатели всех форм и размеров имеют многие из тех же стратегических целей, в числе которых построить долгосрочную акционерную стоимость и воспользоваться синергией. Это значит, что объединенные фирмы будут создавать свои специфические задачи своих отраслей.

С юридической точки зрения, слияние является юридическим объединением двух субъектов в одно целое, в то время как приобретение происходит, когда один субъект становится владельцем акций, долей участия или активов другого субъекта. С коммерческой и экономической точек зрения, оба вида сделок, как правило, приводят к консолидации активов и обязательств в рамках одного юридического лица. Сделка юридически структурирована, как слияние, может иметь эффект размещения бизнеса одной из сторон под косвенные собственности акционеров другого участника, в то время как сделка юридически структурирована как приобретение может дать акционерам каждой из сторон частичное владение и контроль над объединенной компанией. Сделка может быть эвфемизмом и

называться «слияние равных», если оба руководителя соглашаются, что, объединяясь в интересах обеих своих компаний, в то время, когда сделка недружественным образом (то есть, когда управление целевой компании выступает против сделки) может рассматриваться как «присоединение».

Корпоративные приобретения можно охарактеризовать для юридических целей либо как «покупки активов», где продавец продает бизнес-активы, или «долевые покупки», где покупатель приобретает доли участия в приобретаемой компании из одного или нескольких продающих акционеров. Покупки активов являются общими в технологических операциях, где покупатель наиболее заинтересован, в частности, в праве на интеллектуальную собственность, но не хочет иметь обязательства или другие договорные отношения. Структура покупки активов также может быть использована, когда покупатель хочет купить конкретный отдел или подразделение компании, которое не является самостоятельным юридическим лицом. Существуют многочисленные проблемы, специфические для данного вида сделки, в том числе выделения конкретных активов и обязательств, которые относятся к блоку определения, зависит ли блок услуг от других подразделений компании, занимающейся продажей, переноса сотрудников, переноса разрешения и лицензия, а также обеспечение того, чтобы

продавец не конкурировал с покупателем в той же сфере бизнеса в будущем.

Структурирование продажи в трудном финансовом положении компании однозначно сложно из-за стремления недопущения конкуренции фактов, консультационных соглашений, а также деловой репутации в таких сделках.

Слияния, покупки активов и покупки справедливости облагаются налогом по-разному, и наиболее выгодная структура для целей налогообложения является весьма ситуационно-зависимой. Одна гибридная форма, которая часто используется для целей налогообложения, – треугольное слияние, где целевая компания сливается с подставной компанией полностью, которая принадлежит покупателю, таким образом, став дочерним предприятием покупателя.

В «прямом треугольном слиянии» покупатель приводит к целевой компании, чтобы объединить дочерние компании; «обратное треугольное слияние» аналогично за исключением того, что дочерняя компания сливается с целевой компанией.

Так же хотелось бы предоставить пять наиболее распространенных способов оценить бизнес, которыми являются:

- оценка активов,
- оценка исторических доходов,
- будущая оценка обслуживаемой прибыли,
- сравнительная оценка (сравнимых компаний и сопоставимых сделок),
- оценка дисконтированных денежных потоков (DCF).

Профессионалы, которые оценивают предприятия, как правило, не используют только один из этих методов, а сочетание нескольких упомянутых выше, а также, возможно, других, которые не упомянуты выше, для того, чтобы получить более точное значение. Информация, содержащаяся в отчете баланса или дохода, получается одним из трех бухгалтерских мер: примечание для читателя, обзор боевых действий или аудита.

Объективно оценивая историческую и предполагаемую производительность бизнеса, можно выявить проблему, с которой сталкиваются многие. Как правило, стороны полагаются на независимых третьих сторон для проведения исследований, в результате комплексного обследования или оценки бизнеса. Для того, чтобы дать максимальную отдачу от оценки бизнеса, цели должны быть четко определены и правильные ресурсы должны быть выбраны для проведения оценки в имеющихся временных рамках.

В синергии это играет большую роль в оценке приобретений, она имеет первостепенное значение для получения значения синергии правых. Синергизм отличается от «цены продажи» оценки фирмы, так как они будут начисляться покупателю. Таким образом, анализ должен быть сделан с точки зрения приобретающей фирмы. Синергия – это процесс создания инвестиций, запускается по выбору приобретателем, и поэтому он не является обязательным, что делает их по существу реальным.

Термины «слияние» и «присоединение» часто путаются и используются как взаимозаменяемые термины в бизнесе финансовыми руководителями. На первый взгляд кажется, что это схожие значения: две компании (или более), которые имели отдельную собственность, а теперь работают совместно, как правило, чтобы получить некоторые стратегические или финансовые цели. Тем не менее, стратегическое, финансовое, налоговое и даже культурное воздействие сделки может быть очень разным, в зависимости от того, как структурирована сделка. Слияние компаний относится к двум присоединенным компаниям (как правило, путем обмена акций), чтобы стать одним юридическим лицом. Присоединение происходит, когда покупатель одной компании покупает активы или акции другой компании, заплатив наличными или другими активными ценностями.

В случае сделки купли-продажи акции не обязательно, чтобы они объединились с существующей компанией покупателя. Они могут существовать отдельно в качестве нового дочернего или операционного подразделения. В сделке покупки активов они должны быть переданы продавцом покупателю с дополнительными активами компании покупателя, с надеждой и ожиданием того, что стоимость приобретенных активов со временем повысится в результате стратегических или финансовых сделок для выгоды.

Слияние и присоединение на практике в развивающихся странах отличается от более развитых, хотя управление транзакциями и инструменты оценки имеют общую базовую методологию. В Китае, Индии или Бразилии, например, различия оказывают влияние на формирование цен на активы и на структурирование сделок. Рентабельность ожидания, а также риск представленной учетной ставки должны быть правильно отрегулированы. С точки зрения слияния и присоединения, различия между менее и более развитой экономикой включают в себя следующие факто-

ры: а) менее развитая система прав собственности, б) менее надежная финансовая информация, в) культурные различия в переговорах, г) более высокая степень конкуренции за лучшие цели.

Международная политическая и экономическая среда продолжает существенно влиять на рынок слияния и присоединения в Казахстане. Такие факторы, как резкое падение цен на нефть, высокая инфляция и дальнейшая девальвация казахстанского тенге, препятствовали восстановлению инвестиционной деятельности, входящих сделок и возрождению интереса иностранных инвестиций. Банковский сектор по-прежнему сталкивается с трудностями доступа к иностранному финансированию. Это не оставляет практически места для приобретения долей заемных средств. Эти факторы, общая неопределенность в отношении возможности дальнейших санкций или их отмены, а также вектор развития политической напряженности неизбежно повлияли на доверие инвесторов в регионе.

Как отражение законодательной офшорной тенденции, некоторые из отечественной транзакционной активности в 2015 году в связи с реструктуризацией казахстанских групп, с целью перемещения холдинги казахстанских активов из иностранных юрисдикций в Казахстан. Хотя некоторые из таких сделок участвуют в передаче права собственности над многомиллиардными долларовыми активами, не все из них будут отражены в общедоступных статистических данных.

Недвижимость и строительство остаются наиболее активными секторами. Другими активными секторами являются энергетика, транспорт и финансы. В прошлом году заметно было также некоторое увеличение активности в инновационном и технологическом секторах. Сельское хозяйство является одним из секторов, который также продемонстрировал ускоренную активность слияния и присоединения, которая иллюстрирует заявленный переход фокуса государственной политики к поэтапному отказу от импорта. По данным KPMG, в Казахстане инновации в технологический сектор привлекли наибольшую долю выездного слияния и присоединения, движимый частных инвесторов, которые составляли большую часть сделок в этом секторе.

Учитывая значительную долю нефтегазового сектора в казахстанской экономике, падение цен на нефть вызвало снижение в ряде других секторов, от производства оборудования для секторов недвижимости до развития услуги. Тем

не менее, аналитики считают, что цены на нефть имели большое влияние в конце 2014 и начале 2015 гг. на предприятия, адаптированные к новой реальности, и, следовательно, падение в слияния и присоединение рынка не был столь драматичным, как в предыдущий период. Можно ожидать, что девальвация казахстанского тенге привела к потере финансовых ресурсов, необходимых для сделок слияния и присоединения, что может иметь дальнейшее серьезное влияние на снижение активности слияния и присоединения в Казахстане в недавнем будущем.

Слияния и присоединение представляют интересные направления для изучения различных аспектов корпоративных финансов, корпоративного управления, управленческого поведения и реагирования рынка. В этой статье мы рассмотрим, в каком качестве и количестве используется данный термин в Казахстане. Процессы слияния и присоединения становятся более динамичными в Казахстане и показали значительные изменения с точки зрения качества и количества за прошедший год. Тенденция является важным показателем развития отраслевых рынков и является отражением текущих процессов.

На данный момент одной из главных особенностей слияния и присоединения в Казахстане является то, что это в основном частный рынок сделки. Слияния и присоединение являются редкими и большинство из сделок структурированы куплей-продажей акций. В течение многих лет другой основной особенностью слияния и присоединения было то, что предпочтительным способом структурирования сделок было за счет иностранных холдингов и иностранных совместных предприятий. Более благоприятный налоговый режим в некоторых иностранных юрисдикциях была одной из причин такого предпочтения. Другие важные причины, стоящие за ней, были возможность выбора иностранного права в качестве регулирующего закона документации сделки, а также возможность применения международного признанных правовых документов, разработанных в иностранных юрисдикциях. До недавнего времени казахстанский закон не предлагал эффективных инструментов риска распределения важнейших для сделок слияния и присоединения.

При использовании казахстанского законодательства в слиянии и присоединении активность была ограничена в основном для малого и среднего размера сделок, где не требуется применение сложных современных правовых механизмов. Было бы справедливо отметить, что,

как дело с практикой прошлых лет, в более существенных сделках участники рынка предпочитали структурировать сделки таким образом, что это позволило бы применение иностранного права. Различные источники в юридическом сообществе дают различные оценки, но все согласны с тем, что в последние несколько лет процент слияния и присоединения сделок с участием казахстанских активов, которые регулируются законодательством Республики Казахстан, был гораздо ниже, чем есть сейчас.

При этом надо признать, что Казахстане заметен огромный прогресс в последние годы. Это показывают крупные организации Казахстана, которые составляют значительную часть Казахстанской экономики при слиянии с иностранными крупными организациями. Так же они часто оказываются ограничены в своих вариантах в связи с политикой казахстанского правительства и ограничительных санкций.

Как говорилось ранее, мы рассмотрим слияние и присоединение в разных лидирующих отраслях в Казахстане и сравним их с менее лидирующими разделами бизнеса. Так как название слияние и присоединение является не таким уж и развитым в нашей стране, многие развивающиеся компании не стараются использовать данный термин, опасаясь потерять акции. Большая часть слияния и присоединения была в нефтегазовой отрасли, финансовой и горнодобывающей и металлургической промышленности. Общая стоимость сделок слияний и поглощений в каждом секторе превысила \$ 1 млрд, на данный момент это один из высоких показателей, что горно-металлургическая отрасль достигла такого результата. Во всех остальных секторах бизнеса активность слияния и присоединения не была такой значительно высокой, часто они даже и не превышали чем \$ 200 млн.

Если мы сравним слияния и присоединения в США, то увидим, что по сравнению в 2015 годом от общего внутреннего рынка слияния и присоединения в 2016 году доля увеличилась на 12%. Трансграничные приобретения казахстанскими компаниями являются наиболее ярким выражением этой тенденции. Казахстанские компании инвестировали около \$ 7 млрд в трансграничные поглощения, это в 6,2 раза больше, чем в 2014 году. Большая часть этого была в нефтегазовой отрасли. Такие показатели изменили статус самой большой нефтекомпании Центральной Азии КазМунайГаз. За ним следуют горнодобывающая и металлургическая промышленности на сумму более \$ 1 млрд.

Это показывает, что отечественные компании в настоящее время объединили усилия в борьбе за сырьевые ресурсы во всем мире. Тенденция в финансовом секторе со стоимостью около \$ 300-400 показывает, что ситуация осталась на уровне, насколько были заинтересованы иностранные присоединения казахстанских банков.

Иностранное приобретение казахстанских компаний снизилось до \$ 3,7 млрд. В отличие от ранних лет. Снижение доли нефтегазовой отрасли было частично компенсировано значительным увеличением активности в финансовом секторе. Основной сделкой последних лет для экономического роста Казахстана было присоединение АТФ Банка с итальянской UniCredit. Несмотря на нестабильность международных финансовых рынков, сектор продолжает привлекать иностранные банки. В последнее время многие австралийские и российские банки проявляют интерес к казахстанскому рынку. Также надо отметить, что многие иностранные финансовые учреждения имеют большой интерес к казахстанской, чем наши финансовые учреждения к зарубежным.

Горнодобывающие и металлургические промышленности также представляют большой интерес. Иностранцы также заинтересованы в средствах массовой информации и теле- и радиовещания бизнеса.

Нестабильность на мировом рынке прямо или косвенно влияет на развитие казахстанского бизнеса. В этой ситуации игроки вынуждены брать определенный тайм-аут для того, чтобы скорректировать свою стратегию и провести переоценку факторов роста и риска. Трудности, которые возникают, должны выступать в качестве стимула для казахстанских юридических лиц в поисках новых торговых точек и рычагов развития. Инвесторы должны искать новые направления для своих капиталовложений. Это означает, в первую очередь, что приобретения реальных активов, металлов, горнодобывающей и нефтяной промышленности остаются весьма привлекательными.

Крупные промышленные гиганты обладают значительными финансовыми ресурсами и капитализацией, что позволит им приобретать зарубежные активы как за счет собственных средств, так и за счет кредитов. Государство снова обещает стать главным игроком в нефтяной и газовой промышленности в виде КазМунайГаза или ее дочерних структур. Как и прежде, государство намерено усилить свою роль в стратегических секторах экономики. Если нефтяная и газовая

промышленности уже продемонстрировали это, то, возможно, создание национальной горнодобывающей компании указывает на активизацию этого процесса в горнодобывающей и металлургической промышленности.

Высокий уровень рентабельности в горнодобывающей и металлургической промышленности, наряду с ростом цен на все базовые металлы и сырье, делает этот сектор особенно привлекательным для сделок слияния и присоединения. Общая стоимость сделок слияний и присоединения в этом секторе показала наибольший рост среди главных рынков, что в восемь раз превышает показатель за 2016 год.

Среди наиболее заметных сделок в горнодобывающей и металлургической промышленности Казахстана стало приобретение 10% акций Казатомпрома компанией Westinghouse, 77% которой принадлежат Toshiba. Американская дочка японского промышленного гиганта специализируется на строительстве атомных электростанций и контролирует свыше 50% мирового рынка атомных реакторов. Сумма сделки составила \$ 540 млн. Важность сделки по казахстанской компании заключается в возможности получить доступ к технологиям и мировым рынкам сбыта ядерного топлива. С точки зрения стратегического и политического значения, предполагается продолжить движение на рынок для производства замкнутого цикла товаров и, как следствие, снизить технологическую и производственную зависимость от России. Думаю, что наша страна имеет большие возможности и перспективы для того, чтобы самостоятельно расширить свои горизонты в этом новом термине слияния и присоединения. Ведь, слияния и присоединения имеют мотивы реорганизации коммерческих юридических лиц на территории РК и за пределами.

Как я упоминала ранее, наиболее важными для казахстанской экономики и развития термина «слияние и присоединение» являются нефтегазовые отрасли нашей страны. Ведь наше законодательство не запрещает реорганизовываться с зарубежными коммерческими юридическими лицами. Принимая во внимание, что конкуренция между странами за энергоресурсы стала намного жестче, сделки в таких сферах деятельности имеют стратегическое значение для Казахстана. Высокая рентабельность и благоприятные рыночные условия делают Европейский нефтеперерабатывающий сектор слияния и присоединения очень привлекательным, и именно поэтому крупная нефтяная компания Казах-

стана КазМунайГаз часто делает попытки для иностранного приобретения.

Интерес к нефтяным активам со стороны иностранных инвесторов, в частности, на китайском и русском языках, указывает на то, что имеет дело с другими иностранными компаниями, контролирующими нефтегазовые активы в Казахстане и, вероятно, в центральноазиатском регионе.

Финансовый сектор, который страдает от плохой текущей ситуации на мировых рынках, выглядит очень перспективным с точки зрения процессов слияния и присоединения. Вполне естественно, что в свете нынешней ситуации казахстанские банки могут быть недооцененными, но добавление иностранных стратегических инвесторов из числа крупных финансовых институтов, наименее пострадавших от проблем, связанных с суб-стандартных ипотечных кредитов увеличит шансы развития на банковские учреждения за счет расширения фондируемой возможности.

Ссылаясь на показатели в данной статье, можно догадаться, что показатель применения термина слияния и присоединения на данный момент положительный для нашей страны. В этой статье так же рассмотрено, что данные на основе учета и событий исследований неоднозначны. В то время как некоторые предполагают, что слияния и присоединение приводят к созданию благосостояния акционеров, другие утверждают, что слияния и поглощения не приводят к созданию благосостояния акционеров. Но большинство исследований показывают, что слияния и присоединение не приводят к созданию богатства акционеров. Существует необходимость в проведении дальнейших исследований, которые будут определять более адекватные методы изучения слияний и присоединения.

Предполагается, что различные точки зрения, которые поддерживают или выступают против слияния и присоединения, будут составлять основу, на которых будет проводиться данное исследование. Думаю, что отрицательная сторона данного исследования в нашей стране может возникнуть только по той причине, что наши предприятия еще не готовы реорганизовываться с другими. Как мы уже отметили ранее, только большие предприятия реорганизовываются с другими лидирующими компаниями мира, так как у них больше возможности. Но это так же не говорит о том, что малые предприятия нашей страны не могут позволить себе слиться и присоединиться с другими, но надо учитывать, что у них станет больше риска.

Заклучая данную статью я бы хотела отметить что, слияния и присоединения могут быть одними из тех лидирующих секторов для того, чтобы поднять экономику нашей страны. Ведь многие компании считают, что лучший способ выйти вперед, чтобы расширить границы владения за счет слияний и присоединения. Для других, отделяя государственную собственность дочернего или бизнес-сегмента, предлагается больше преимуществ. По крайней мере в теории слияния компаний создаются синергия и экономия за счет эффекта масштаба, расшире-

ния операций и сокращения расходов. Многие инвесторы утешаются тем, что слияние усилит рыночную власть. Нашим казахстанским владельцам предприятия и инвесторам необходимо учитывать сложные вопросы, связанные со слиянием и присоединением. Самая полезная форма структуры капитала включает в себя полный анализ затрат и выгод, связанных со сделками. Думаю, что слияния и присоединения позволят нашим казахстанским предприятиям расширить свои горизонты в разных секторах, благодаря данному термину.

### Литература

- 1 Aldabergenova B. (2007), Mergers and acquisitions in Kazakhstan [Sliyanie i prisoedinenie v Kazakhstane]
- 2 Berezina UG, (2011), Mergers and acquisitions as a consolidating shape reorganization of legal entities: historica-legal and modern aspects [Sliyanie i prisoedinenie kak konsolidiruiushie formy uridicheskikh lic: istorika-pravovoi i sovremennye aspecty] #2.
- 3 “Deloitte Kazakhstan” Internet website, (2016), “Mergers and acquisitions in the global chemicals industry expected to continue strong momentum in 2016”. <https://www2.deloitte.com/kz/en/pages/about-deloitte/articles/m-and-a-global-chemicals-industry-outlook-2016-pr.html>
- 4 Gabov AV, Jan.(2016), Formation of the bodies of the company, created as a result of reorganization in the form of merger [Formirovanie organov akcionernogo onshestva, sozdavaemogo v rezyltate reorganizacii v forme sliyaniya] page 10-11.
- 5 “Global Legal Insights” Internet magazin, (2016), “Mergers and acquisitions 2016, 5th Edition” <http://www.globallegalinsights.com/practice-areas/mergers-and-acquisitions/global-legal-insights---mergers-and-acquisitions-5th-ed/russia>
- 6 “Kazakhstan Business magazin” Internet magazin, Jan.(2008), “Mergers and Acquisitions. What Kazakhstan Sold over Six Months”. <http://investkz.com/en/journals/58/500.html>
- 7 “Kazakhstan Business magazin” Internet magazin, Jan.(2008), “The Mergers and Acquisitions Market: M&A Kazakh Style”. <http://www.investkz.com/en/journals/55/462.html>